

Tips tbv de inhoud van uw profiel en advertenties

- o 'n beetje zelfkennis inzetten en je hebt een profiel
- o blijf bij hoofdzaken, hou 't zakelijk
- o geen groot "verhaal" nodig, wat steekwoorden is ook goed

- o waarmee help je vrienden/familie wel eens
- o wat vraag je weleens aan vrienden/familie (wat heb je nodig)
- o waar bent u goed in, wat zijn je talenten en ervaring, wat doe je graag
- o heb je producten aan te bieden / te leen
- o schrijf al je advertenties tevoren even op en bekijk ze nog eens
- o "aanbod" is misschien het belangrijkste; "vraag" is echter de tegenhanger
- o spiek bij de advertenties van andere leden, bijvoorbeeld om te zien waar vraag naar is.
- o kijk na of je profiel en je advertenties met elkaar kloppen; vermijd overlap
- o zet ieder aanbod en iedere vraag in een aparte advertentie
- o geef zo duidelijk mogelijk aan hoeveel je biedt of vraagt (in te besteden tijd, mudden, liters, meters {m¹, m², m³}, enz)

Tips tbv het handelen

- o formuleer je vraag eens anders en gebruik daaruit een zoekwoord
- o bedoelen we wat we denken dat we bedoelen (ofwel: kan een ander dit snappen?)
- o aangeboden/gevraagde hoeveelheid (tijd/liters/meters/ enz.)
- o kredietwaardigheid kan ingezien worden
- o beoordeling van anderen kan ingezien worden
- o spreek duidelijk af wanneer, hoe, waar, wat, hoeveel, hoe duur, enz.
- o spreek zonodig duidelijk af wanneer het "op" is of eindigt
- o factureer en betaal op tijd (factuur heeft de voorkeur, want dat is wederzijds duidelijk)

Cyclos

Zie de *BASIS gebruiksaanwijzing Cyclos* voor de volgende onderwerpen.

- Ba. Hoe kan ik een advertentie plaatsen?
- C. Hoe kan ik een factuur sturen?
- D. Hoe kan ik een factuur betalen?
- L. Hoe kan ik zien of iemand een dienst wel kan betalen?

Zie de *Extra gebruiksaanwijzing Cyclos* voor de volgende onderwerpen.

- T. Hoe kan ik iemand een (positieve of negatieve) beoordeling geven?